

Worum geht es bei diesem Serviceangebot?

Wir bieten Ihnen gezielte fachliche Begleitung für Ihre dringendsten Herausforderungen bei Ihrem Cutover-Management.

Befinden Sie sich mitten in einem Projekt und stehen vor einem konkreten Problem bei der Cutover-Planung, der Governance oder der Hypercare-Strategie? Benötigen Sie eine gezielte Beratung durch einen Experten, um ein Hindernis sofort zu beseitigen, statt wochenlange Beratungsleistungen in Anspruch zu nehmen? Unser Cutover-Coaching bietet Ihnen schnelle, unkomplizierte und methodisch fundierte Unterstützung, die genau auf Ihr aktuelles Problem zugeschnitten ist.

Typische Coaching-Szenarien:

- **Strategieüberprüfung:** „Stimmt unsere Go-Live-Strategie mit den neuen ODS-Anforderungen überein?“
- **Governance-Krisen:** „Wie lösen wir den aktuellen Konflikt zwischen dem PMO und dem Cutover-Team hinsichtlich der Zuständigkeiten?“
- **Methodischer Input:** „Wie wenden wir die Cutover-Governance-Matrix (CoGM) auf unser spezifisches Altsystem-Szenario an?“

Zielgruppe

Dieses Coaching richtet sich an Entscheidungsträger in kritischen Projektphasen, die vor einer konkreten methodischen oder strategischen Hürde stehen:

- **Cutover-Manager und Stream-Leads**, die für eine anstehende Entscheidung eine unparteiische Expertenmeinung oder methodische Validierung (z. B. in Bezug auf CoGM) benötigen.
- **Gesamtprojektmanager (PMO) und Programmmanager**, die akute Governance-Konflikte oder strategische Unklarheiten im Cutover-Umfeld schnell lösen müssen.
- **IT- und Geschäftsleiter**, die kurz vor dem Go-Live stehen und ein bestimmtes Risiko in ihrer Hypercare- oder Fallback-Strategie minimieren möchten.

Mehrwert

- **Sofortige Lösung von Engpässen:** Kein langwieriges Onboarding, keine Beratungsverträge über Wochen. Sie erhalten Unterstützung genau dann, wenn Sie sie am dringendsten benötigen, um den Projektfortschritt sicherzustellen.
- **Methodische Sicherheit statt Bauchgefühl:** Die Beratung basiert auf der praxiserprobten GESWO Cutover Governance Matrix (CoGM) – und gibt Ihnen sowie Ihren Stakeholdern maximale Sicherheit bei Entscheidungen.
- **Minimaler Aufwand, maximale Fokussierung:** Sie investieren lediglich 90 Minuten Ihrer Zeit und erhalten eine maßgeschneiderte, sofort umsetzbare Lösung für Ihr spezifisches Problem.

Konkrete Ergebnisse

Nach der Coaching-Sitzung gehen Sie nicht mit leeren Händen nach Hause. Sie erhalten ein übersichtliches Ergebnispaket:

– 1 – Die „Deep Dive“-Sitzung (90 Min.) Eine moderierte, lösungsorientierte Einzel-Online-Sitzung mit einem leitenden Experten von GESWO.	– 2 – GESWO-Zusammenfassung (PDF) Eine prägnante Zusammenfassung der analysierten Ursachen und der besprochenen Kernpunkte (ca. 1–2 Seiten).
– 3 – Maßgeschneiderter Aktionsplan Eine konkrete, nach Prioritäten geordnete Reihe von Empfehlungen (nächste Schritte) zur direkten Umsetzung in Ihrem Projekt.	– 4 – CoGM-Methoden-Übersicht Relevante Auszüge oder Checklisten aus der Cutover Governance Matrix, die genau auf Ihre spezifische Herausforderung zugeschnitten sind (für den internen Gebrauch).

Der Prozess: Maximale Leistung bei minimalem Zeitaufwand

Der gesamte Vorgang dauert auf Seiten des Kunden nur 90 Minuten:

- **Anliegen**
Sie beschreiben uns Ihr konkretes Problem vorab kurz schriftlich (gerne können Sie 1–2 relevante Folien oder Dokumente beifügen).
- **Vorbereitung durch die Experten (GESWO)**
Wir analysieren Ihr Anliegen im Vorfeld und erarbeiten konkrete Lösungen auf Basis der CoGM-Methodik.
- **Die Deep-Dive-Sitzung (90 Minuten)**
Gemeinsame Entwicklung der Lösung während eines Online-Meetings.
- **Nachbereitung & Erkenntnisse**
Fertigstellung und Übergabe Ihrer Ergebnisse innerhalb von 48 Stunden nach der Sitzung.

Kosten

- **Leistungsumfang:** Vorbereitung, 90-minütige Intensivsitzung, Dokumentation und Nachbereitung (Gesamtaufwand: ca. 1/2 Projekttag).
- **Festpreis:** 500 € (netto)



Call-to-Action

Wir richten unseren Beratungsansatz konsequent an Ihren Geschäftszielen aus und stellen sicher, dass jeder Projektschritt Ihre Strategie unterstützt.

 +1 (307) 5095795
 +595 (9825) 69227

